

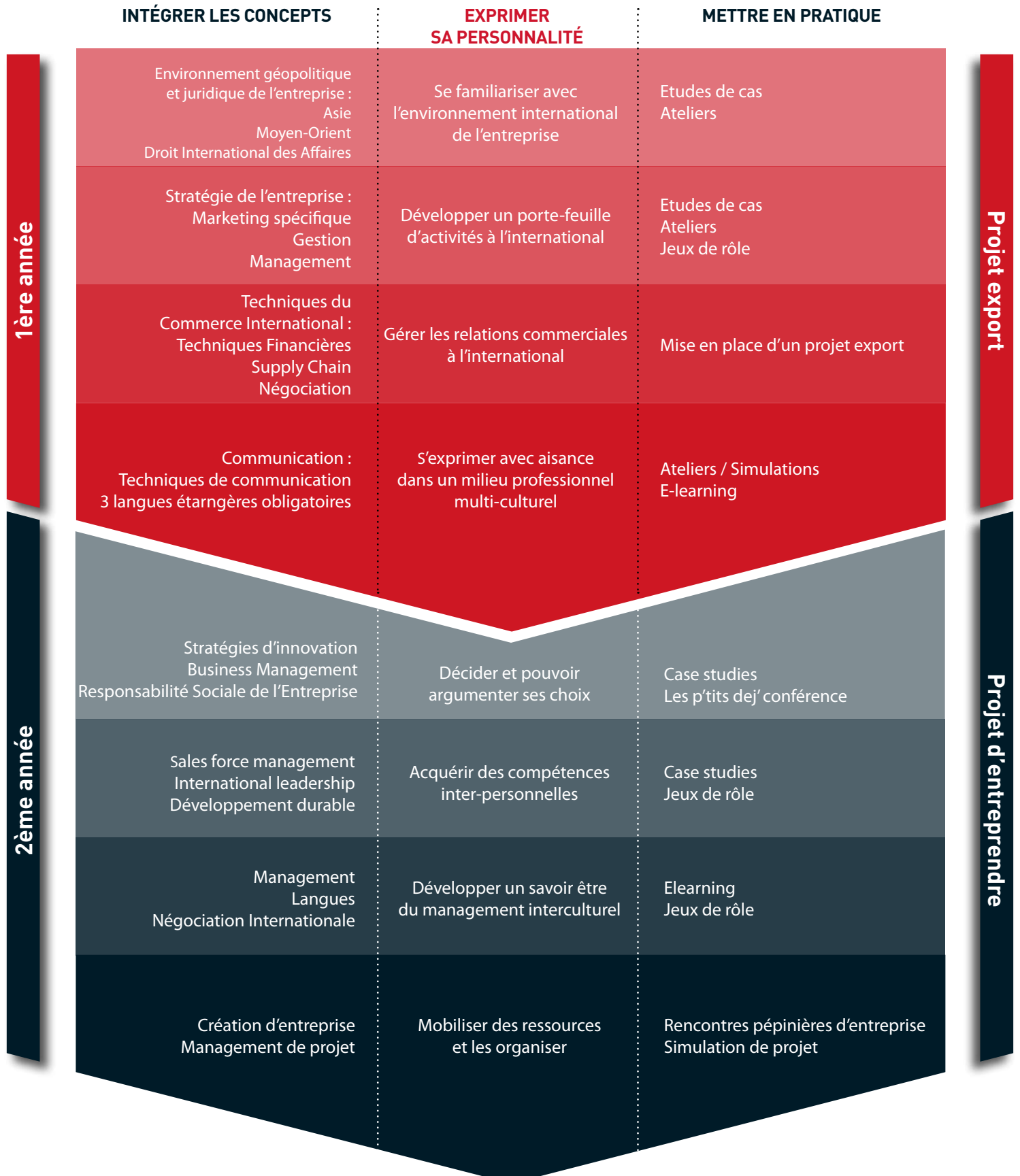
# Responsable Commercial en Affaires Internationales

OBJECTIF : PRÉPARER DES CADRES AUTONOMES SPÉCIALISTES DES AFFAIRES INTERNATIONALES

NIVEAU : Bac+4 - 240 ECTS - certifié niveau 2 reconnu par l'État

DURÉE : 2 ans après un Bac+2

Principaux Métiers Visés : Responsable de Zone Export & Acheteur International



## Le rythme de l'apprenant

Formation en centre (Montpellier ou Toulouse) :  
3j / quinzaine soit 1100 h  
Mission en entreprise : 7j / quinzaine

École

Entreprise

## L'accueil en entreprise

Une entreprise ayant une structure commerciale et/ou marketing réalisant des actions à l'international.

Une entreprise souhaitant se développer à l'international.

## ► Les projets professionnels

### ANNÉE 1 : PROJET EXPORT

Le projet export a un double objectif :

- Vous impliquer dans un projet à vocation professionnelle permettant une vraie pratique et appropriation des outils vus en cours.

- Une véritable utilité pour l'entreprise. Vous devrez livrer une étude de faisabilité permettant la mise en œuvre d'un projet de développement international et en assurer sa réalisation au sein de votre entreprise.

### ANNÉE 2 : PROJET D'ENTREPRENDRE

Le projet d'entreprendre s'inscrit dans votre orientation personnelle et professionnelle. Il doit faire l'objet d'une réflexion et d'une interaction entre les acquis pédagogiques et vos motivations individuelles afin d'aboutir à :

- La construction d'un projet de création d'entreprise réaliste et réalisable ou d'un projet d'innovation stratégique pour le compte d'une entreprise.

- Un projet défendable devant un jury de professionnels vous permettant d'affiner votre projet pour le confronter à des investisseurs ou à votre direction hiérarchique.

## Poursuivre après le programme RCAI

Vous pouvez compléter votre cursus au sein de l'école **MBway**, partenaire de Mercure Academy :

> **Cycle MBA Winthrop** : ce cycle de 2 années doit être véritablement considéré comme préparatoire à l'entrée dans la vie active. Il permet l'obtention de 39 semester credit hours (unité américaine de crédit d'enseignement) attribués au titre des enseignements théoriques et de travaux sur des projets à réaliser en groupes.

> **Cycle MBA** : ce cycle de 1 année après un BAC+4, délivre le Titre de « Manager du développement Commercial » certifié par l'État niveau 1 - 300 ECTS.

> plus d'infos : [www.mbway.com](http://www.mbway.com)

## ► Témoignage

### BENJAMIN V. - PROMO 2011

Entrepreneur hyperactif, Benjamin mène sa TPE de 8 personnes de front avec son contrat de professionnalisation dans une start-up franco-canadienne spécialisée dans les solutions d'hébergement et d'accès haut débit. L'an dernier, sa jeune société spécialisée dans la distribution online de produits artisanaux fabriqués en France lui a permis de remporter le Prix du Concours de la Vocation internationale des CCEF\*.

Benjamin nous livre les raisons de son choix de parcours d'études :

« Après avoir obtenu un BTS Commerce International, j'ai fait le choix de poursuivre mes études en Affaires Internationales au sein de Mercure Academy à Montpellier. Ce parcours m'a permis de rester actif dans une région qui m'est chère et qui cherche à développer des pôles de compétitivité. Et surtout de développer rapidement avec mon équipe export la vente de nos produits Made in France sur les marchés étrangers. »

\* Conseillers du Commerce Extérieur de France



## Perspectives professionnelles

- > Responsable de zone export
- > Chargé de clientèle internationale
- > Responsable du développement commercial international
- > Administrateur des ventes export
- > Négociateur international
- > Acheteur international

# mercure academy

Management & International Business School